

CHARGÉ(E) DE PROJETS

CB2E, société d'électricité générale en pleine expansion et oeuvrant principalement dans le domaine des travaux Enedis et Infrastructures de recherche de véhicule électrique (IRVE), recherche
un(e) chargé(e) de projets

pour accompagner son développement.

Bureaux situés dans le 95 (Vigny) - Déplacements à prévoir en région parisienne.

En relation directe avec le directeur commercial, vous aurez en charge la gestion du portefeuille IRVE avec pour missions :

- **Commercial**

Proposer de nouveaux axes de développement en accord avec les orientations commerciales et les spécialités de l'entreprise - Ajuster le positionnement des offres de prestations existantes de l'entreprise - Détecter les futurs appels d'offres par des relations de proximité avec les clients existants - Effectuer une veille active pour suivre l'évolution des marchés et identifier les décideurs de chaque projet - Suivre les indicateurs de performance commerciale et développer les ventes afin d'augmenter le chiffre d'affaires - Valoriser et promouvoir le savoir-faire de l'entreprise par le biais d'actions de communication externe.

- **Pilotage des affaires**

Fidéliser et entretenir des relations étroites avec un réseau de maîtres d'œuvre et de maîtres d'ouvrage - Superviser le montage des affaires et garantir au client la qualité des différentes études réalisées - Conduire les négociations commerciales avec les clients de l'entreprise et assurer le suivi des affaires stratégiques.

- **Préparation des chantiers**

Réceptionner et analyser le projet technique des entreprises ou le cahier des charges transmis par le client - Réaliser et soumettre un projet technique - Intervenir auprès du client pour le conseiller sur les choix les plus adaptés à ses besoins - Formaliser une proposition commerciale en collaboration avec la Direction Commerciale - Proposer la meilleure offre en établissant des partenariats avec des prestataires et des fournisseurs - Déterminer la marge à réaliser et fixer le prix final avec le directeur commercial - Effectuer les demandes d'autorisation et obtenir les documents nécessaires à la mise en place des chantiers - Contacter/évaluer les prestations et sélectionner les fournisseurs qualifiés et/ou habilités appartenant à chaque corps de métier - Adapter la mise en œuvre et l'encadrement des chantiers en fonction des matériaux, systèmes énergétiques et du délai imparti - Etablir le calendrier prévisionnel, le budget et comparer la réalité du chantier au dossier du marché.

- **Planification des travaux**

Définir les plans de charge et planifier les actions à effectuer - Effectuer un suivi de l'activité des chantiers et de l'avancement des différents lots par des points réguliers avec le responsable d'exploitation.

- **Suivi commercial des affaires**

Transmettre l'ensemble du dossier une fois l'affaire conclue à la direction et au responsable d'exploitation - Effectuer un suivi administratif et commercial et gérer les litiges clients et fournisseurs - Garantir la qualité des prestations à chaque étape de la réalisation et veiller au respect des délais de livraison, des moyens et des conditions de prix prévus lors de la conclusion de l'affaire - Gérer la prestation de service après-vente une fois la livraison des travaux effectuée et les réserves levées - Assurer l'interface avec l'ensemble des parties prenantes de l'affaire - Piloter le suivi financier des projets et réaliser des reportings réguliers auprès de la direction - Superviser la facturation et intervenir en cas de litige avec un client ou un fournisseur.

.../...



Expérience

Sécurité

Réactivité

Professionalisme

Qualité

Organisation

24, rue de la Croix Jacquobot
95450 Vigny
contact@cb2e.tech
01 80 43 21 15

www.cb2e.tech



Expérience

Sécurité

Réactivité

Professionnalisme

Qualité

Organisation

Compétences requises

- Maîtriser les règles de négociation commerciale clients et fournisseurs.
- Connaître les outils de calcul de prix pour concevoir les propositions commerciales et appuyer les argumentaires commerciaux en phase de négociation.
- Maîtriser la gestion administrative des affaires conclues : analyse des besoins du client signature des contrats, passation des marchés, suivi commercial des travaux.
- Maîtriser les outils informatiques (tableurs, traitement de texte...).
- Savoir utiliser un progiciel ERP.
- Avoir une connaissance des spécialités du BTP : urbanisme, architecture, études...

Qualités requises

- Qualités relationnelles
- Sens de l'écoute et de la communication
- Capacités d'adaptation
- Organisation
- Ténacité
- Force de proposition et de conviction
- Sens de la négociation
- Aptitudes commerciales
- Capacité à travailler au sein d'équipes pluridisciplinaires
- Rigueur

Expérience requise

Minimum 3 ans dans une fonction équivalente

Moyens mis à disposition

- Ordinateur
- Tablette
- Téléphone portable
- *VEHICULE DE SERVICE 2 ROUES*

Horaires de travail

39 h par semaine du lundi au vendredi

Rémunération

A négocier selon l'expérience.

Si ces missions vous correspondent et vous intéressent,
venez nous raconter votre parcours et commencer avec nous une belle aventure !

Candidature à envoyer à : recrutement@cb2e.tech

24, rue de la Croix Jacquibot
95450 Vigny
contact@cb2e.tech
01 80 43 21 15

www.cb2e.tech